

# 新興国進出支援のエルエス・パートナーズ ドーガン・アドバイザーズセミナー講演

～ 成長著しいインドで販路拡大のチャンスをつかむ ～

新興国ビジネスコンサルティングを行う、エルエス・パートナーズ株式会社(本社:東京都新宿区)代表:松野 小百合が、2012年7月27日(金)に株式会社ドーガン・アドバイザーズ(本社:福岡県中央区/代表 森大介)主催「インド進出ならびに販路拡大セミナー」にて講演を行います。

経済成長著しいインドでは、一般消費者の旺盛な購買意欲に牽引され、小売大手企業が急成長しています。また、日印EPA(経済連携協定)効果で日本製品への関心も高まっており、日本企業にとって今後更に魅力的な市場になることが期待されています。

しかしながら、インド国内で日本の製品は特定商品を除いてほとんど普及していないのが現状です。本セミナーでは、インドで販路開拓を実現するための流通戦略について詳しくお伝えしていきます。



- 名称           インド進出ならびに販路拡大セミナー  
                  ～ 成長著しいインドで販路拡大のチャンスをつかむ ～
- 日時           7月27日(金曜日) 16:00～18:00
- 登壇           エルエス・パートナーズ株式会社 代表取締役 松野小百合
- 会場           株式会社ドーガン・アドバイザーズ 会議室(福岡市中央区)
- 参加費       無料
- 定員           先着20名様限定
- お申込方法   お名前・会社名・お役職・電話番号をご記載のうえ、  
                  下記山下宛てまでメールにてご連絡ください。
- ：
- 主催           株式会社 ドーガン・アドバイザーズ( <http://www.dogan.jp/> )

(このセミナーに関するお問い合わせ先はこちら)

株式会社ドーガン・アドバイザーズ ビジネスソリューション部 清野・渡辺・山下 [yamashita@dogan.jp](mailto:yamashita@dogan.jp)

## <エルエス・パートナーズ株式会社 会社概要>

会社名 エルエス・パートナーズ株式会社  
代表者 松野 小百合  
設立 2009年9月  
住所 〒160-0004 東京都新宿区四谷1-18 オオノヤビル6階  
電話番号 03-5919-1163  
FAX番号 03-6273-1588  
URL <http://www.ls-partners.com/>  
事業内容 海外進出コンサルティング  
海外市場調査 マーケティング  
国内外市場における日本ブランド普及のための市場調査、コンサルティング事業  
国内外市場における新規事業参入支援事業  
国内外市場におけるビジネス関連の記事・書籍の執筆や出版、データベース整備事業  
ビジネス・マッチング事業



エルエス・パートナーズ株式会社

代表取締役社長兼CEO 松野 小百合  
生年月日 1978年10月5日  
出身地 福岡県北九州市  
出身校 九州大学大学院  
趣味 ジョギング、料理  
尊敬する人物 ネルソン・マンデラ  
座右の銘 「あきらめない」

九州大学大学院を卒業後、国連国際機関、ドイツ政府系研究機関にて、途上国の平和構築やコミュニティ開発等の調査やコンサルティング業務に従事。

帰国後は、外資コンサルティングファーム等にて組織人事コンサルティング、およびマーケット調査業務を経験。2009年9月、岡島と共にエルエス・パートナーズ株式会社を設立。

2011年11月 インドムンバイに Spectrum LS Trading Pvt Ltd を設立。

### (このセミナーに関するお問い合わせ先)

株式会社ドーガン・アドバイザーズ ビジネスソリューション部  
清野・渡辺・山下 [yamashita@dogan.jp](mailto:yamashita@dogan.jp)

### 【読者からのお問い合わせ先】

エルエス・パートナーズ株式会社 03-5919-1163

### 【当リリースと掲載・取材に関するお問い合わせ先】

エルエス・パートナーズ株式会社 担当:高橋、松本  
[info@ls-partners.com](mailto:info@ls-partners.com)  
<http://www.ls-partners.com>